

INFORMAZIONI PERSONALI

Corniani Gianluigi

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

08/2000–alla data attuale

Responsabile di Rete

GENERALI Italia S.p.A.

Formazione Collaboratori Commerciali

Affiancamento commerciale collaboratori Area PMI e Privati A

supporto della rete:

Conoscenze Generali:

Tecniche di vendita nelle varie fasi:

Approccio, gestione obiezioni, tecniche di chiusura e referenze

Gestione call

Palestra di simulazione in aula dei vari processi, fasi di vendita corrette ed errate Conoscenze

Specialistiche:

Aspetti tecnici/ Fiscali delle polizze vita e danni no auto

Normativa: IVASS, MIFID II, SOLVENCY I-II, ESMA, IDD2, GDPR

Presentazione nuovi prodotti

Selezione target clienti Prospect

Compilazione Profilo Cliente e valutazione prospettica commerciale

Gestione portafoglio personale:

Euro 720.000 premi annui ricorrenti vita

Euro 5.200.000 premi unici vita

Euro 570.000 premi danni no auto

Euro 380.000 premi danni RCA/RD

2016–alla data attuale **Formatore Ivass F - Formatore in ambito crediti - Formatore in ambito finanza Progettista Corsi Fad**

A.D. Global Solution S.r.L.

Via Giovanni Durando 38, Milano (Italia)

Docente Formatore: attività d'aula prestata come formazione IVASS

Consulente corsi E learning (creazione parlato-presentazione PPT - registrazione)

Docente formatore: attività d'aula prestata come formazione ESMA

Progetto (clienti)

2018–alla data attuale **Formatore Ivass F - Formatore in ambito crediti - Formatore in ambito finanza Progettista Corsi Fad**

BIP

Piazza San Babila, 5 Milano

Docente Formatore: attività d'aula prestata come formazione IVASS

Docente formatore: attività d'aula prestata come formazione ESMA

2021 Progetto percorso ESMA Poste Italiane 30 h

1993-2000 **Ispettore Principale III livello (Responsabile di Filiale)**

ALLEANZA ASSICURAZIONI S.p.A. Milano

Amministrazione e gestione portafoglio clienti filiale

Coordinamento di un team composto da un Ispettore di produzione e 12 collaboratori

Obiettivo mensile di raggiungimento risultati prefissati, diversificati in numero pezzi collocati e volume produttivo

Partecipazione ad eventi locali come sponsorizzazione

Ricerca selezione ed inserimento neo collaboratori

Formazione rete programmata settimanalmente articolata sui seguenti temi:

sicurezza e competenza nella gestione del portafoglio

rendere la rete autonoma nella programmazione itinerari commerciali responsabilizzare i collaboratori nel perseguimento obiettivi mensili migliorare qualità e numero

visite incrementare produttività raggiungimento budget riunione
tecnica prodotti

1992-1993 AREA MANAGER**Torino**

TNT S.p.A. Lombardia-Veneto

Affiancamento commerciali di filiale

1986-1992 Ispettore di produzione I°, II° livello

Alleanza Assicurazioni S.p.A. Milano

Ricerca ed acquisizione nuova clientela

Gestione portafoglio Gestione team commerciali

Responsabilità di definizione ed attuazione di un percorso formativo della durata di tre mesi
comprendente lezioni in aula, formazione ed affiancamento operativo sul campo.

Le riunioni formative erano programmate a cadenza settimanale ed i temi affrontati comprendevano:
tecniche di vendita, mercati finanziari, risparmio e gestione portafoglio.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE**2019 Educatore Finanziario A.I.E.F.**

Iscrizione n° 476

Verona

2005- 2019 Attestato di frequenza**Generali Italia S.p.A.**

Gestione e formazione risorse

Marketing

Prodotto

Approccio PMI

Antiriciclaggio-Privacy- Solvency I-II

IDD

Employee Benefits

Welfare

2007 [Intermediario assicurativo E000010998 IVASS](#) precedente A000010998

2005 [Attestato di Frequenza](#)

Camera Commercio Mantova

Stage Fondi Pensione
Fiscalità
Motivazioni

1999 [Attestato di Frequenza](#)

Alleanza Assicurazioni S.p.A.

Analisi Struttura di Filiale
Programmazione di distribuzione su eterogenei comparti professionali

1991 [Attestato di Frequenza](#)

Psicologo della Comunicazione Dott. Giulio Grecchi Milano

HOLISTIC TRAINING
Assiomi della comunicazione

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere

Inglese-francese

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
B1	B1	B1	B1	A1

[Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato](#)
[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](#)

Competenze comunicative

Nel corso di tutte le mie esperienze lavorative, ho acquisito la capacità di lavorare con altre persone, occupando ruoli in cui la comunicazione con altre persone è fondamentale. ho imparato a lavorare in squadra e a condividere e raggiungere gli obiettivi aziendali come gruppo

Competenze organizzative e gestionali

Buone competenze organizzative date dall'attuale attività in Generali e dalla pregressa esperienza di Responsabile di filiale in Alleanza Assicurazioni.

Ottime competenze relazionali
leadership (attualmente responsabile di un team di 8 persone)

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente autonomo	Utente autonomo	Utente autonomo	Utente autonomo	Utente autonomo

Competenze sportive

- **Istruttore Nazionale UsacI - CONI “ KRAV MAGA (Ju jitsu)”**

Iscrizione albo Nazionale **N° 110254** (Roma)

Cintura Nera (Krav Maga) 2 ° Dan

- **Istruttore Nazionale UsacI - CONI “Tiro Dinamico Reattivo “**

Iscrizione Albo Nazionale N° **T 19465-1** (Roma)

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del GDPR 2016/679

Data aggiornamento C.V. maggio 2022