

## Curriculum vitae Paolo Ferioli

All'inizio della sua carriera sviluppa esperienze dirette in area commerciale in Rank Xerox con ruoli crescenti di Account, Key account, Major account. In tutti questi ruoli dal 1986 al 1989 è top performer Italia.

Dal 1990 al 1999 in Seat Pagine Gialle svolge ruoli di Capo Vendite; capo progetto per lo sviluppo di una nuova rete commerciale, Formatore nell'area vendite e manageriale.

Nel 1999 entra come trainer senior in una società di Milano specializzata nella formazione e consulenza in area comportamentale e segue un percorso trainers training tra i più rinomati al mondo (kaeser). Ha gestito progetti formativi che spaziano in molti settori merceologici, e in diversificate realtà aziendali (da multinazionali ad aziende padronali).

Ha gestito interventi formativi e di coaching su diverse popolazioni aziendali: a partire dai top manager fino ad impiegati ed addetti.

Nello specifico ha sviluppato ed erogato progetti in ambito Leadership, manageriale, commerciale/vendita, gestione delle risorse umane, gestione e sviluppo dei team, comunicazione, problem solving, negoziazione, gestione riunioni – parlare in pubblico, empowerment, coaching, ed altro ancora.

Nel 2006 fonda **Openminds** ([www.openminds.it](http://www.openminds.it)) formazione, coaching e consulenza per le risorse umane. (vedi anche company profile Openminds)

Sviluppa progetti e confeziona percorsi davvero su misura mixando apporto consulenziale con formazione e coaching. Openminds è certificata iso 9001 e l'indice di gradimento dei partecipanti è di 4,8 su una scala da 1 a 5; conta otto formatori ed è in grado di soddisfare esigenze complesse ed in lingua inglese, tedesco, portoghese.

Collabora da anni con decine di società rinomate che trovano in Openminds concretezza, affidabilità, passione, dedizione agli obiettivi del committente.

Paolo Ferioli in sintesi:

- ha maturato esperienze manageriali in aziende Nazionali ed internazionali.
- Dal 1999 trainer senior Kaeser.
- Master Advanced in PNL (Programmazione Neuro Linguistica).
- Counsellor.
- Coach certificato ICF (International Coach Federation) ACC.
- Nel 2006 ha fondato Openminds: Formazione, coaching e consulenza per le risorse umane.
- Nel 2017 Ha ideato il training "leadership applicata®" e ne ha registrato il marchio.
- Nel 2018 ha ideato e strutturato il modello di negoziazione in 8 fasi.
- Ha erogato più di 2000 giornate di formazione ad oltre 5000 Managers.
- A novembre 2021 ha pubblicato con Armando editore due libri di management: "leadership applicata verso se stessi" e leadership applicata verso gli altri".
- Ha curato varie pubblicazioni in ambito manageriale.
- Pubblica con regolarità su LinkedIn "i 3 minuti del manager".
- Ha pubblicato il videocorso "leadership & Carriera"

Il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati secondo il nuovo Regolamento UE 2016/679

Paolo Ferioli